

## Recruitment & Coaching



Nuestro cliente, grupo empresarial con más de 50 años de experiencia, que ofrece soluciones integrales y diferentes para la industria en materia de protección laboral, precisa incorporar en **Stuttgart**, **München** o alrededores

## **Area Manager South Germany**

Será el responsable de la gestión y crecimiento de la cartera de clientes en el mercado alemán, dentro del marco de procedimientos y normativas establecidas por la dirección en España, para conseguir los objetivos marcados.

Entre sus funciones destacan: búsqueda y mantenimiento de grandes clientes, atendiendo sus necesidades y proponiendo adaptaciones o desarrollos de productos ya existentes, coordinación de todas las funciones relacionadas con la gestión de un Contrato Global Clave, optimizando las estrategias comerciales que permitan aumentar la cuota de mercado y el posicionamiento de la compañía.

Buscamos un profesional con un mínimo de tres/cinco años de experiencia en funciones comerciales (venta de productos, servicios y soluciones) preferiblemente con cierto componente técnico en el sector automóvil o gran industria.

Una persona proactiva, con perfil internacional, autónoma, con excelentes habilidades de comunicación y negociación. Persona con una clara orientación al cliente.

Imprescindible nivel muy alto de español y alemán.

Si está interesado/a, por favor envíe carta de presentación y CV a Olga: omartin@alkimiaconsulting.com

Selección de Personal

Orientación Profesional

Coaching/Psicoterapia

www.alkimiaconsulting.com