



„ Alkimia Consulting ist eine Personalberatung die sich auf den Deutsch & Spanischen Markt spezialisiert hat, um für Unternehmen hoch qualifizierte Fach- und Führungskräfte zu vermitteln“.

Unser Mandat ist eine spanische Unternehmensgruppe, die national und international tätig ist. Sie ist schon seit über 80 Jahren erfolgreich auf dem Markt vertreten, mit dem Vertrieb und der Herstellung von Produkten aus dem Do-it-yourself Bereich für Heimwerker-, Gärtnerei- und Dekoration. Um seine Marktposition in Deutschland zu festigen sucht unser Auftraggeber, vorzugsweise aus dem Dreieck **Düsseldorf, Frankfurt** oder **Saarbrücken** (Home Office) eine engagierte Persönlichkeit als

Vertriebsmanager Deutschland

Sie sind verantwortlich für die Neukundengewinnung und für die entsprechende Kundenbindung sowie die Wettbewerbsanalyse zur Optimierung der Vertriebsstrategie, um den Marktanteil des Unternehmens innerhalb der deutschen Distributionskanäle zu erweitern.

Sie können entsprechende Verkaufserfolge nachweisen und bringen mindestens 4 Jahre Vertriebserfahrung im Handel, gene auch aus dem DIY-Markt.

Fließende Englisch- und Deutschkenntnisse sind für diese Position unabdingbar sowie eine intensive Reisebereitschaft. Idealerweise bringen Sie auch Spanischkenntnisse mit.

Proaktives Handeln, ein internationales Profil und hervorragende Fähigkeiten für den Vertrieb von Produkten aus dem DIY-Markt Deutschlands, zeichnen Sie gleichermaßen aus wie Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein hohes Maß an Eigeninitiative.

Unser Kunde bietet Ihnen eine attraktive Vergütung, sowie einen interessanten Arbeitsplatz in einem dynamischen internationalen Unternehmen.

Wenn Sie Interesse an dieser Aufgabe haben, senden Sie bitte Ihre Bewerbung auf Englisch unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an Frau Emma Seipel, mit Angabe der Referenz, REF.125: candidatos@alkimiaconsulting.com